



Spécialiste des équipements et de l'intégration de solutions de capture de l'environnement, POSITICS regroupe, au sein d'une seule société la distribution des technologies nécessaires à l'acquisition 3D (lidars, lasers ou photographie), la mesure de trajectoires et au monitoring des ouvrages pour les entreprises du BTP ou l'industrie.

POSITICS recherche un.e :

Ingénieur technico-commercial.e Lidar et Photogrammétrie

Intégré(e) au sein d'une équipe dynamique et rattaché(e) au Responsable des Ventes, vous **développerez les ventes et locations des :**

- **Systèmes Lidar pour drone** : Solutions et capteurs clés en main – marque YELLOWSCAN commercialisés avec ou sans drone.
- **Lidars et caméras aéroportés** : systèmes pour la capture aérienne de données 3D, pour l'ingénierie, la création de modèles numériques, la topographie à grande échelle– marques RIEGL et PHASE ONE.
- **Solutions de mobile mapping** : capture laser et photo en environnement urbain ou routier depuis véhicules – marques RIEGL et Yellowscan.

Spécialiste en solutions de scan dynamique (aérien, drone, mobile) et/ou en photogrammétrie, votre mission sera de rencontrer de nouveaux clients, étudier les demandes entrantes (selon cahier des charges), **analyser et conseiller techniquement** le besoin du client, réaliser **la démonstration** du produit, **élaborer la proposition commerciale**, négocier, présenter et suivre votre offre, et ce via des webinaires, visios ou encore en rdv physique.

Vous renforcerez par ailleurs les relations auprès des clients existants.

Vous occuperez votre poste en home office sur un secteur qui couvre la France.

Profil :

De formation technique ou commerciale, vous détenez une **expérience réussie dans la pratique d'équipements ou de solutions techniques en lidar ou photogrammétrie** ou véritable **passionné et investi par ces nouvelles technologies d'acquisition**, vous avez envie de vous révéler dans une fonction commerciale grâce à votre personnalité et votre envie de convaincre au sein d'un environnement technique. Une expérience opérationnelle dans l'utilisation des systèmes aéroportés (avion, hélicoptère, ulm ..) ou de la capture par drone serait un plus.

Vous savez faire preuve d'autonomie, d'excellente capacité d'adaptation et d'organisation, d'un réel sens commercial et de service client.

Poste rattaché en home office - secteur géographique d'intervention : France.

Déplacements à prévoir : véhicule de fonction.