

## H/F INGENIEUR CHARGE D'AFFAIRES TOPOGRAPHIE / CAPTURE 3D LYON - GRAND EST

Vous connaissez les solutions topographiques et l'environnement scanning 3D.

Vous souhaitez partager vos compétences actuelles et futures auprès des Géomètres, Bureaux d'Études, Bureaux d'Ingénierie, et Entreprises de Construction.

Vous souhaitez intégrer une entreprise de haute technologie et à taille humaine dont les fondamentaux sont :

- Innovation technologique
- Qualité et satisfaction client
- Bienveillance et Great Place To Work

Rejoignez POSITICS groupe GEOMESURE qui, après une formation interne, vous accompagnera et fera de vous un expert auprès de ses clients et de ses collaborateurs.

### L'entreprise

POSITICS est une filiale du groupe GEOMESURE, PME en très forte croissance qui distribue des produits d'expertise géospatiale (solutions de capture 3D : laserscanners, scanners mobiles et drones professionnels, ...) en France : [www.geomesure.fr](http://www.geomesure.fr). POSITICS est un spécialiste de la vente de solutions capture 3D (LiDAR, lasers scanners, photogrammétrie) pour une variété de clients (géomètres, bureaux d'études, entreprises de TP, administrations...). Nous travaillons avec des marques premiums et sommes attachés à promouvoir la technologie la plus avancée. Nous recherchons un ingénieur (H/F) chargé d'affaires capture 3D dans la région Lyon/Grand-Est (quart Nord-Est de la France).

### Le poste

Rattaché au siège de POSITICS (Saint-Germain-en-Laye (78) ), vous aurez comme principales missions :

- Accroître les ventes de solutions topographiques et de scanning 3D à forte valeur ajoutée en développant un portefeuille de clients existants (cabinet de géomètres experts , bureaux d'études, entreprise TP, administrations).
- Acquérir, en prospectant, de nouveaux comptes sur la zone.
- Détecter et analyser les besoins techniques, les différentes attentes de ses clients, les conseiller et les fidéliser en leur proposant des solutions techniques cohérentes.
- Organiser des démonstrations techniques et faire les mises en service de premier niveau.
- Assurer la gestion de la relation client et le suivi commercial.
- Assister aux congrès, salons, assemblées générales de la profession (ordre des Géomètres).
- Suivre des formations techniques régulières afin d'être toujours à la pointe de la technologie du secteur.
- Participer aux réunions commerciales hebdomadaires (à distance) et trimestrielles (en présentiel) .

### Le profil

De formation ingénieur topographe (ESGT, ESTP, INSA) ou BTS topographe géomètre et fort d'une expérience probante de plus de 3 ans idéalement dans un cabinet de géomètre , vous maîtrisez les matériels de capture 3D (laserscanners) et les logiciels métiers . Votre niveau d'anglais vous permet d'échanger à l'écrit et à l'oral. Autonome, rigoureux, vous possédez un bon relationnel et vous démontrez une forte capacité à convaincre, à vous adapter et à écouter.

### Divers

Type de contrat : CDI, temps plein, statut cadre .

Salaire : + ou - 50K Euros annuels (fixe et variable inclus) selon profil .

Véhicule de fonction, ordinateur, téléphone portable , mutuelle gratuite, télétravail.

Résidence souhaitée : région de Lyon ou de Dijon .

Déplacements à prévoir sur secteur Région Lyonnaise + Grand-Est (29 Dpts).

**Envoyer CV et lettre de motivation à  
[sandrine@geomesure.fr](mailto:sandrine@geomesure.fr)**