

H/F INGENIEUR CHARGE D'AFFAIRES CAPTURE 3D / DRONES / TOPOGRAPHIE NANCY - GRAND EST

Vous connaissez les solutions de capture 3D, l'univers des drones professionnels pour des applications de topographie. Vous souhaitez partager vos compétences actuelles et futures auprès des Géomètres, Bureaux d'Études, Bureaux d'Ingénierie, et Entreprises de Construction.

Vous souhaitez intégrer une entreprise de haute technologie, à taille humaine dont les fondamentaux sont :

- Innovation technologique
- Qualité et satisfaction client
- Bienveillance et Great place to Work

Rejoignez POSITICS qui, après une formation interne, vous accompagnera et fera de vous un expert auprès de ses clients et de ses collaborateurs.

L'entreprise

POSITICS est une filiale du groupe GEOMESURE (www.geomesure.fr), qui connaît une très forte croissance en distribuant des produits d'expertise géospatiale en France. POSITICS (www.positics.fr) est un spécialiste de la vente de solutions capture 3D (LiDAR, laser scanner, photogrammétrie, drones) pour une variété de clients (géomètres, bureaux d'études, entreprises de TP, administrations...). Nous travaillons avec des marques premium et sommes attachés à promouvoir la technologie la plus avancée. Dans le cadre de notre plan de croissance, nous recherchons un ingénieur (H/F) chargé d'affaires capture 3D/ drones dans la région Grand-Est (quart Nord-Est de la France).

Le poste

Rattaché au siège de POSITICS (Saint-Germain-en-Laye (78) , mais basé dans le Grand Est, vous aurez comme principales missions :

- Développer les ventes de solutions 3D et de drones à forte valeur ajoutée pour des applications de topographie en fidélisant un portefeuille de clients existants (cabinets de géomètres experts, bureaux d'études, entreprises TP, administrations).
- Acquérir, en prospectant, de nouveaux comptes sur la zone.
- Détecter et analyser les besoins techniques, les différentes attentes des clients, les conseiller et les fidéliser en leur proposant des solutions techniques cohérentes.
- Organiser des démonstrations techniques et faire les mises en service de premier niveau.
- Assurer la gestion de la relation client et le suivi commercial.
- Réaliser les objectifs de ventes (CA , marge) fixés semestriellement .
- Assister aux congrès, salons, assemblées générales de la profession (ex :ordre des Géomètres).
- Suivre des formations techniques régulières afin d'être toujours à la pointe de la technologie du secteur.
- Participer aux réunions commerciales hebdomadaires (à distance) et trimestrielles (en présentiel)

Le profil

De formation ingénieur topographe (ESGT, ESTP, INSA) ou BTS topographe géomètre et fort d'une expérience probante de plus de 3 ans idéalement dans un cabinet de géomètre , vous maîtrisez les matériels de capture 3D (laserscanners , drones) et les logiciels métiers. Vous êtes titulaire du brevet de télépilote .Votre niveau d'anglais vous permet d'échanger à l'écrit et à l'oral. Autonome, rigoureux, vous possédez un bon relationnel et vous démontrez une forte capacité à convaincre, à s'adapter et à écouter.

Divers

Type de contrat : CDI, temps plein, statut cadre .

Salaires : + ou - 50K Euros annuels (fixe et variable inclus) selon profil .

Véhicule de fonction, ordinateur, téléphone portable , CB entreprise, télétravail.

Résidence souhaitée : Nancy et ses environs.

Déplacements en clientèle à prévoir sur secteur Grand Est (soit 13 à 14 dépts).

**Envoyer CV et lettre de motivation à
sandrine@geomesure.fr**